

REGIO
— ENERGIE —

**IHR PARTNER
FÜR INNOVATIVE
ENERGIELÖSUNGEN.**

WIR LEBEN ENERGIE.



Wir bei Regio Energie verstehen die Herausforderungen, vor denen Unternehmen im heutigen dynamischen Energiemarkt stehen. Wir unterstützen Sie in allen Belangen des Energiemanagements, von der genauen Bedarfsanalyse bis hin zum algorithmischen Tranchen-Konzept – denn wir verstehen Kundenbeziehungen als ganzheitliche Partnerschaften.

Unseren Kunden zukunftsweisende und nachhaltige Energielösungen anzubieten die sowohl wirtschaftlich als auch ökologisch sinnvoll sind – das ist unsere Mission.

DAS IST ES, WAS UNS ANTREIBT.

UNSERE DREI WICHTIGSTEN PUNKTE FÜR EINE LANGFRISTIGE ZUSAMMENARBEIT

NACHHALTIGKEIT

Nachhaltigkeit ist ein zentraler Wert für Regio Energie. Wir sind davon überzeugt, dass wirtschaftlicher Erfolg und Umweltschutz Hand in Hand gehen. Daher bieten wir unseren Kunden Lösungen, die nicht nur Kosten senken, sondern auch einen Beitrag zu einer grüneren Zukunft leisten. Dazu gehören der Ausbau erneuerbarer Energien, Energieeffizienzberatung und die Förderung umweltfreundlicher Technologien.



INNOVATION

Innovation ist der Schlüssel zu einer erfolgreichen Energiewende. Wir bei Regio Energie setzen auf innovative Technologien und Einkaufsmodelle, um unseren Kunden die bestmöglichen Lösungen zu bieten. Wir analysieren kontinuierlich den Markt und entwickeln neue Strategien, um die Energiekosten unserer Kunden zu optimieren und gleichzeitig die Nachhaltigkeit zu fördern.



KUNDENZENTRIERUNG

Bei Regio Energie steht der Kunde im Mittelpunkt. Wir verstehen, dass jedes Unternehmen individuelle Bedürfnisse hat. Deshalb legen wir großen Wert auf eine persönliche Beratung und entwickeln maßgeschneiderte Energielösungen, die perfekt zu den Anforderungen unserer Kunden passen. Unser Ziel ist es, langfristige Partnerschaften aufzubauen, die auf Vertrauen und gegenseitigem Erfolg basieren.



Unser **Fokus** liegt **auf maßgeschneiderten Lösungen** für **Strom, Gas** sowie **Photovoltaik** und **Wasserstoff**, inklusive **innovativer PPA-Strukturen**, die Ihren Geschäftserfolg nachhaltig sichern.

Die **Regio Energie GmbH** ist Ihr kompetenter und zuverlässiger Partner rund um das Thema Energieversorgung und -optimierung. Wir bieten maßgeschneiderte Lösungen für jede Bedarfsgruppe und begleiten Unternehmen aller Größenordnungen – ob Einzelunternehmen, kleine und mittelständische Unternehmen (KMU), Gewerbetreibende oder Industrieunternehmen – auf ihrem Weg zu einer effizienteren und nachhaltigeren Energienutzung.

Unser Anspruch ist es, individuelle Bedürfnisse präzise zu erkennen und umfassend zu erfüllen. Durch eine persönliche Beratung und tiefgehende Branchenkenntnisse entwickeln wir effiziente Konzepte, die Ihre Energiekosten spürbar senken und gleichzeitig ökologische Verantwortung übernehmen.

BRANCHENZUSAMMENSCHLÜSSE – GEMEINSAM STÄRKER UND NACHHALTIGER:

Profitieren Sie von den Vorteilen unserer branchenspezifischen und nachhaltigen Einkaufsgemeinschaften. Der gebündelte Energieeinkauf ermöglicht Ihnen attraktive Konditionen, verbesserte Planungssicherheit sowie Zugang zu exklusiven Synergien und Skaleneffekten einer starken und wachsenden Gemeinschaft.

Unsere spezialisierten Angebote richten sich gezielt an folgende Branchen:

- Industrie: Verarbeitung, Fertigung, Chemische Industrie
- Immobilien & Vermietung: Wohnungsgesellschaften, Bauunternehmen, Immobilienentwickler, Selfstorage-Anbieter
- Gastronomie, Hotellerie & Pflege: Hotels, Restaurants, Alten- und Pflegeeinrichtungen, Krankenhäuser, Arztpraxen, Flüchtlingsunterkünfte
- Transport & Logistik: Speditionen, Logistikzentren, Lagerhäuser, Paket- und Kurierdienste
- Bildung, Forschung & Technologie: Bildungseinrichtungen, Forschungszentren, Technologieunternehmen, IT-Firmen, Museen
- Landwirtschaft & Lebensmittel: Agrarbetriebe, Lebensmittelproduktion, Groß- und Einzelhandelsunternehmen, landwirtschaftliche Genossenschaften
- Umwelt & Energie: Unternehmen im Bereich Recycling, nachhaltige Energieerzeuger, Anbieter innovativer Umwelttechnologien
- Sport & Fitness: Fitnessstudios, Sportvereine, Freizeiteinrichtungen, Schwimm- und Wellnessanlagen

Mit Regio Energie setzen Sie auf Expertise, Vertrauen und langfristige Partnerschaften. Gemeinsam optimieren wir Ihre Energieeffizienz und unterstützen Sie bei der Realisierung Ihrer Nachhaltigkeitsziele.

NAVIGATION

Strom & Gas

Photovoltaik

Wasserstoff

PPA

Energieaudit

Kontakt

Navigieren Sie hier durch unser Leistungsportfolio. Durch anklicken der Buttons wird die dazugehörige Sparte aufgerufen. Durch den Home-Button auf den Folgeseiten gelangen Sie zum Präsentationsanfang. Wenn Sie den Menü-Button betätigen kommen wieder zur Navigationsauswahl. Sie können aber natürlich auch ganz normal durch unsere Präsentation scrollen.

Home-Button 

Menü-Button 

INDIVIDUELLE BESCHAFFUNG VON STROM UND GAS

Auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt

BESCHAFFUNGSMODELLE (STROM UND GAS)

Hier finden Sie das Beschaffungsmodell was zu Ihnen passt

MODELL	BESCHREIBUNG	VORTEILE	NACHTEILE	GEEIGNET FÜR
SPOTMARKT	Energiebezug zu tages- oder stundenaktuellen Börsenpreisen (sehr dynamisch).	<ul style="list-style-type: none"> • Volle Preisflexibilität • Möglichkeit, von fallenden Preisen zu profitieren • Hohe Transparenz 	<ul style="list-style-type: none"> • Starke Preisschwankungen • Höheres Preisrisiko • Höherer administrativer Aufwand 	Unternehmen mit aktivem Risikomanagement, die kurzfristige Preisvorteile nutzen und Marktpreise eng verfolgen
TERMINMARKT	Abschluss eines Festpreisvertrags über eine bestimmte Laufzeit (z. B. 1–6 Jahre).	<ul style="list-style-type: none"> • Planungssicherheit • Keine starken Preisschwankungen 	<ul style="list-style-type: none"> • Kein Vorteil bei sinkenden Börsenpreisen • Längere Bindung kann später teurer sein 	Unternehmen, die Kostenrisiken minimieren und eine klare Budgetplanung benötigen
TRANCHENMODELL	Einkauf in Teilmengen (Tranchen) über längeren Zeitraum, um Preisrisiken zu streuen.	<ul style="list-style-type: none"> • Zeitliche Risikostreuung • Kombiniert Vorteile von Termin- und Spotmarkt • Oft günstiger als der Durchschnittspreis 	<ul style="list-style-type: none"> • Erfordert regelmäßiges Monitoring • Teilweise komplexe Kalkulation 	Mittelständische oder Industrie-Unternehmen, die moderate Schwankungen akzeptieren und Risikostreuung bevorzugen
KLASSISCHES MODELL	Üblicher Festpreis für einen definierten Zeitraum, ggf. mit Split-/Trancheneinkauf.	<ul style="list-style-type: none"> • Einfaches Handling, weniger Aufwand • Klare Kalkulation 	<ul style="list-style-type: none"> • Weniger Flexibilität • Verpasst eventuell Markttiefs 	Unternehmen, die minimale Komplexität bevorzugen und eine konventionelle Beschaffung wollen

WIR FINDEN DIE OPTIMALEN BAUSTEINE FÜR IHR UNTERNEHMEN

Der Energieeinkauf ist ein facettenreiches Zusammenspiel aus ständig schwankenden Preisen und vielfältigen Beschaffungsmethoden. Die Herausforderung besteht darin, die optimalen Bausteine für Ihr Unternehmen zu finden – ein Prozess, der ein tiefes Verständnis der Märkte, Risiken und Optimierungsmöglichkeiten erfordert. Wir stellen uns dieser Herausforderung und finden die beste Energielösung für Sie und für Ihren Erfolg – lieferantenunabhängig und neutral.

STROMBESCHAFFUNG

Wir analysieren Ihren Verbrauch und entwickeln individuelle Tarifmodelle, die perfekt auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt sind. Gewöhnen Sie sich an transparente Konditionen und einem persönlichen Ansprechpartner der Ihnen immer zur Seite steht.

Durch komplexe und hybride Beschaffungsmodelle ermöglichen wir KMUs & Industriekunden einen Vorteil auf dem Markt und im Wettbewerb. Profitieren Sie noch heute von Möglichkeiten die Ihr Unternehmen zukunftsweisend in die nächste Dimension führt.

GASBESCHAFFUNG

Durch Multi-Versorger-Strategien bilden wir für unsere Kunden eine sichere Belieferung und maßschneidern diese auf deren Bedarf. Ob wir nur einen oder mehrere Standorte beliefern, spielt für uns keine Rolle.

Wir betrachten jedes Unternehmen ganzheitlich und bilden eine einheitliche und sichere Belieferung mit voller Preisstabilität. Dies gibt Ihnen Planungssicherheit sowie volle Risikominimierung.

UNSERE INNOVATIVEN EINKAUFSMODELLE

Ein Auszug aus unseren Beschaffungsmöglichkeiten

REGIO SPOT PLUS

Unser REGIO SPOT PLUS Einkaufsmodell bietet maximale Flexibilität und ermöglicht es Unternehmen, von den dynamischen Marktpreisen zu profitieren. Diese Lösung ist ideal für Unternehmen, die ihre Energiekosten kontinuierlich optimieren möchten. Vorteile von REGIO SPOT PLUS: Preisflexibilität und Kostenersparnisse, Transparente und dynamische Abrechnung, Minimierung des Risikos durch Marktpreisanpassung.

REGIO TRANCHENMODELL

Das REGIO Tranchenmodell ist eine Strategie zur flexiblen Energieeinkaufsplanung, die darauf abzielt, das Preisrisiko durch gestaffelte Käufe über einen längeren Zeitraum zu minimieren. Wesentliche Vorteile: Preisrisiko streuen, Flexibilität und Kostenoptimierung. Das REGIO Tranchenmodell bietet also Flexibilität und Risikominimierung.

KLASSISCHE MODELLE

Natürlich bilden wir auch die klassischen Einkaufsmodelle ab. Terminmarktbeschaffung, Spotmarktbeschaffung, klassischer Trancheneinkauf, Splitmodelle jeglicher Art. Der wichtigste Aspekt bei der Wahl einer Einkaufsmöglichkeit liegt in der Prüfung der Bedarfserhebung beim Energiezukauf.

BESCHAFFUNGSMODELL SPOTMARKT:

Marktchancen voll ausnutzen

VON PREIS-SCHWANKUNGEN AM SPOTMARKT 1:1 PROFITIEREN

Mit einem Spotmodell koppeln Sie Ihren Energiepreis an den günstigen Spotmarkt. Der Vorteil: An diesem Kurzfristmarkt entgeht Ihnen keine einzige Marktchance – ganz ohne spekulative Risikoaufschläge.

STROM UND GAS 100 % TRANSPARENT EINKAUFEN

Ihre Preisentwicklung können Sie über die EEX jederzeit selbst nachvollziehen. Im Strom werden Stundenpreise gehandelt, im Gas Tagespreise. Mehr Transparenz beim Energieeinkauf geht nicht.

FÜR MAXIMALE FLEXIBILITÄT BEIM STROM- UND GASEINKAUF

Der Börsenpreis ist über längere Zeit hinweg angestiegen? Kein Problem: Ein Wechsel in ein alternatives Beschaffungsmodell unser angebundener Versorger ist jederzeit problemlos möglich.

BESCHAFFUNGSMODELL TERMINMARKT: Zeit ist Geld

Kaufen Sie für einen Zeitraum der Ihnen zusagt zu einem festen Preis Energie ein. Je länger Sie sich binden um so länger profitieren Sie von einem stabilen für sie akzeptablen Preis.

DIES MINIMIERT IHR RISIKO GEGEN NULL UND GIBT IHNEN LANGFRISTIG PLANUNGSSICHERHEIT.

Durch die uns geschaffenen Rahmenbedingungen mit den uns angebotenen Versorgern, können wir Ihnen ein 6 Jähriges Belieferungsmodell ermöglichen. In unserer PPA Struktur sogar bis zu 30 Jahre mit einem vorher festgelegtem Energiepreis. Somit können sie sich bis zu 30 Jahre dem steigenden Energiemarkt rausnehmen und sich ganz auf Ihre Produktion sowie Handel oder Ihr Berufsfeld konzentrieren. Schauen Sie hierfür auf unserer Homepage unter PPA nach und entdecken Sie eine Nachhaltige Langzeitlösung.

TRANCHEN KOMFORT MODELL

Tranche Komfort ist das beste Produkt für Sie wenn Sie Tranchen Einkauf tätigen.

SICHER

Sie streuen Ihr Risiko durch den Einkauf von Teilmengen über einen Zeitraum. Sie kaufen Energie ein wie die Stadtwerke es seit Jahren machen. Die Einkaufsautomatik schützt Sie davor ihre Kaufentscheidung aufzuschieben.

WIRTSCHAFTLICH

Sie profitieren von fallenden Preisen am Markt. In 11 von 12 Jahren hat Tranche Komfort den Durchschnittspreis am Markt geschlagen. Sie streuen Ihr Risiko durch den Einkauf von Teilmengen.

KOMFORTABEL

Der Einkauf erfolgt automatisch. Sie müssen sich nicht mehr kümmern und der Vertrag läuft für Sie nach bewährtem Ablauf einfach weiter. Der Tranchen Komfort Börsen-Navi überwacht die Marktentwicklung.



WIE FUNKTIONIERT TRANCHE KOMFORT?

Sie kennen es sicher von der Börse: Preisschwankungen sind an der Tagesordnung. Der Strom- und Gasmarkt bilden dabei keine Ausnahme. Die Entscheidung, zum richtigen Zeitpunkt Energie günstig einzukaufen, ist eine Herausforderung für Unternehmen. Mit Tranche Komfort profitieren Sie wie ein Großkunde. Ihr Regio Energie-Ansprechpartner berät Sie persönlich dazu. Ihr Tranche Komfort Börsen-Navi kauft automatisch Energie für Sie ein. So nutzen Sie die Marktchancen, mit geringem Risiko und ohne, dass Sie sich selber darum kümmern müssen.

Das ist Komfort für Unternehmen – Tranche Komfort Strom und Gas.

SICHERN SIE SICH JETZT IHRE STEUERLICHEN VORTEILE

STROM- UND ENERGIESTEUER – STEUERLICHE ENTLASTUNGEN FÜR ENERGIEINTENSIVE UNTERNEHMEN.

Die Bundesregierung hat mit den jüngsten Anpassungen im Strom- und Energiesteuer-gesetz wichtige Weichen gestellt, um die Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen zu stärken. Für energieintensive Betriebe eröffnen sich dadurch erhebliche Einsparpotenziale, die direkt auf die Betriebskosten wirken.

Stromsteuerentlastungen

§ 9b StromStG

Unternehmen des produzierenden Gewerbes sowie Land- und Forstwirtschaft erhalten eine Entlastung auf den Stromverbrauch.

Bis Ende 2023:
0,513 ct/kWh

Seit 2024 (befristet bis 2025):
2,0 ct/kWh – eine nahezu **Vervierfachung der Entlastung**

§ 9b StromStG ist nicht an eine bestimmte Verbrauchsmenge gekoppelt, sondern an einen Mindestentlastungsbetrag: Die Entlastung wird nur gewährt, wenn der jährliche Entlastungsbetrag über 250 € liegt (§ 9b Abs. 2 StromStG).

Das bedeutet praktisch:

Bis 2023 (0,513 ct/kWh)

→ Entlastung greift erst ab
ca. **48,7 MWh Jahresverbrauch** (≈ 48.700 kWh).

Seit 2024 (2,0 ct/kWh)

→ Entlastung greift bereits ab
ca. **12,5 MWh Jahresverbrauch** (≈ 12.500 kWh).

§ 9a StromStG

Für bestimmte energieintensive Prozesse wie **Galvanik oder Elektrolyse** entfällt die Stromsteuer vollständig (0,00 ct/kWh).

Energiesteuerentlastungen

§ 54 EnergieStG

Entlastung abhängig von der Energieart, individuell berechenbar.

§ 51 EnergieStG

Vollständige Steuerbefreiung bei energieintensiven Verfahren wie **Pulverbeschichten, Härten, Gießen oder Glühen**.

§ 53a EnergieStG

Seit 2024 nur noch teilweise Entlastung, abhängig vom eingesetzten Energieträger.

Ihr Vorteil:

Für Unternehmen können diese Regelungen schnell fünf- bis sechstellige Einsparungen pro Jahr bedeuten. Gerade Betriebe mit hohen Strom- und Energieverbräuchen profitieren erheblich, wenn die richtigen Anträge fristgerecht gestellt und die Nachweise sauber dokumentiert werden.

Wir von REGIO ENERGIE begleiten Sie bei:

- der Prüfung der Anspruchsberechtigung
- der Erstellung und Einreichung der Anträge
- der langfristigen Optimierung Ihrer Energiekosten

PHOTOVOLTAIK UND SOLAR

Übergang zu einer nachhaltigeren
Energieversorgung

PHOTOVOLTAIK & SOLAR

Mit dem zunehmenden Ausbau erneuerbarer Energien wird Ökostrom auch wirtschaftlich immer attraktiver. Durch Bezug von erneuerbaren Energien können Unternehmen nicht nur Ihre Umweltbilanz verbessern, sondern auch langfristig Kosten senken. Unser Ziel ist es, Ihnen den nahtlosen Übergang zu einer nachhaltigeren Energieversorgung zu ermöglichen.

ENTDECKEN SIE HIER UNSERE PHOTOVOLTAIK MODELLE.

Menü

KAUF-MODELL

Für ein Industriedach mit einer Fläche von 3000 m² und einer Kapazität von etwa 500kWp betragen die Investitionskosten etwa 600.000 €. Die Amortisationszeit liegt zwischen 5 und 9 Jahren. Das Solardach führt zu signifikanten Einsparungen bei den Stromkosten und trägt gleichzeitig zur Reduktion des CO₂- Fußabdrucks bei. Darüber hinaus könnte die Installation von staatlichen Subventionen oder steuerlichen Vergünstigungen (IAB) für erneuerbare Energien profitieren. Was natürlich die anfänglichen Investitionskosten signifikant reduziert und die Attraktivität des Projekts weiter steigert.

PACHT-MODELL

Jährliche Mieteinnahmen: Für ca. 500 kWp erhalten Sie eine abgezinste Pacht von insgesamt 50.000 € für die ersten 20 Jahre. Nach Ablauf der 20 Jahre bieten wir Ihnen 10% des Ertrags der PV-Anlage für die folgenden 10 Jahre an. Bei einer angenommenen Jahresproduktion von ca. 500.000 kWh und einem Strompreis von 25 Cent/kWh, entspricht dies einer jährlichen Pacht von ca. 12.500 € ab dem 21. Jahr. Die Gesamtpacht über einen Zeitraum von 30 Jahren kann ca. 175.500 € betragen. Den produzierten Strom bieten wir den Mietern oder Nutzern Ihrer Immobilie zu einem Nettopreis von 16-22 Cent pro kWh an, inklusive einer Preisgarantie für die ersten 5 Jahre sowie einer langfristigen Preisdeckelung. Dieses Angebot steigert nicht nur das Image Ihrer Immobilie durch die Förderung einer ökologischen Bilanz mit sauberer, grüner Energie, sondern stärkt auch die Bindung Ihrer Mieter durch den Zugang zu günstigem Strom.

PV HYBRID-MODELL (MIETERKONZEPT)

Unsere PV Hybrid-Modelle kombinieren finanzielle Stabilität mit ökologischer Verantwortung und das bei attraktive Renditen und minimalem Risiko.

Unser innovatives Hybridmodell basiert auf einer intelligenten Aufteilung der Investition und Verantwortung. Sie tragen 60% der Kosten, während die Regio Energie GmbH die restlichen 40% übernimmt.

Diese Struktur minimiert das finanzielle Risiko für Sie und schafft eine Partnerschaft, die auf gegenseitigem Erfolg aufbaut. Des Weiteren bietet Ihnen unser Hybridmodell eine Reihe finanzieller Vorteile. Die reduzierte Anfangsinvestition von nur 66.000 € pro 100 kWp-Anlage ermöglicht einen leichteren Einstieg.

Mit einer schnellen Amortisationszeit von etwa 6 Jahren und jährlichen Nettoerträgen von rund 10.980 € pro Anlage eröffnen sich attraktive Gewinnperspektiven. Langfristig können Sie mit Nettogewinnen von über 219.600 € in 20 Jahren rechnen.

Das Einnahmenmodell basiert auf dem Verkauf von Solarstrom an die Mieter zu einem attraktiven Preis von 25 Cent/kWh, ergänzt durch eine Förderung von 2,5 Cent/kWh. Bei einer 100 kWp-Anlage wird ein jährlicher PV-Ertrag von 70.000 kWh erwartet. Zusätzliche Gewinne werden durch den Verkauf von bilanziellem Reststrom generiert, was die Gesamtrentabilität des Projekts steigert.

RISIKOMINIMIERUNG UND KOSTENREDUKTION

GETEILTE BETRIEBSKOSTEN

Wir übernehmen 40% der laufenden Betriebskosten, einschließlich Versicherung und Wartung. Dies reduziert die finanzielle Belastung für Sie erheblich.

WECHSELRICHTER- GARANTIE

Wir garantieren den Wechselrichtertausch über einen Zeitraum von 20 Jahren. Diese Zusicherung eliminiert für Sie ein wesentliches finanzielles Risiko.

EXPERTEN- WARTUNG

Durch unser Expertenteam werden alle Wartungsarbeiten fachgerecht und zeitnah durchgeführt, was die Lebensdauer und Effizienz der Anlage maximiert.

PHOTOVOLTAIK FINANZIERUNGSMODELLE

Buchen Sie die Sonne als Ihren persönlichen Energielieferant

MODELL	BESCHREIBUNG	VORTEILE	NACHTEILE	GEEIGNET FÜR
KAUF-MODELL	Eigeninvestition in PV-Anlage <ul style="list-style-type: none"> Investor übernimmt 100 % der Kosten. 	<ul style="list-style-type: none"> Hohe Unabhängigkeit Einsparungen durch Eigenverbrauch Langfristiger Wertzuwachs 	<ul style="list-style-type: none"> Hohe Anfangsinvestition Wartungs- und Instandhaltungsrisiko 	Unternehmen mit ausreichend Kapital und dem Wunsch nach maximaler Kontrolle und Rendite
PACHT-MODELL	Betreiber finanziert und installiert die PV-Anlage; Dachbesitzer erhält eine Pacht oder vergünstigten Strom.	<ul style="list-style-type: none"> Geringe Anfangsinvestition Planbare Einnahmen oder günstiger Strom Betreiber trägt Großteil des Risikos 	<ul style="list-style-type: none"> Mögliche Nutzungseinschränkungen Weniger Rendite als beim Kauf 	Immobilienbesitzer, die kein Kapital binden wollen und lieber eine feste Pacht-/Mieteinnahme anstreben
HYBRID-MODELL	Gemischte Finanzierung: Kostenbeteiligung zwischen Betreiber und Mieter (z. B. 40/60 %), Aufteilung von Gewinn und Risiko.	<ul style="list-style-type: none"> Geringere eigene Kosten als beim Kauf Teilhabe an den Erträgen Geteiltes Betriebs- und Wartungsrisiko 	<ul style="list-style-type: none"> Mehr Abstimmungsaufwand Komplexere Vertragsgestaltung 	Unternehmen, die bereit sind, eine gewisse Summe zu investieren und dennoch einen Teil des Risikos abgeben möchten

WASSERSTOFF (H₂)

Schlüsselelement für
Ihre Energiewende

WASSERSTOFF (H₂)

Um die Auswirkungen des Klimawandels einzudämmen, ist eine drastische Verringerung der CO₂-Emissionen notwendig. Für die Umstellung in Industrie und Wirtschaft sind neue Technologien erforderlich, die fossile Brennstoffe und Kraftstoffe ersetzen können. In diesem Zusammenhang wird grüner Wasserstoff zunehmend als vielversprechende Lösung betrachtet.

GRÜNER WASSERSTOFF: WELCHE KOSTEN SIND ZU ERWARTEN?

Die Kosten für grünen Wasserstoff könnten bis 2030 auf etwa 2 bis 2,5 Euro pro Kilogramm sinken. Dies ist vor allem auf die stetig sinkenden Investitionskosten für Elektrolyseure und erneuerbare Energien zurückzuführen. Wenn die Größe der Elektrolyseure besser auf die Produktionskapazität abgestimmt wird, können die Kosten sogar um bis zu 40 Prozent reduziert werden. Grundsätzlich gilt, dass grüner Wasserstoff günstiger wird, je niedriger die Kosten für den Strom zur Wasserstoffproduktion sind und je weiter die technologische Entwicklung der Elektrolyse voranschreitet. Auch der Transport und die Verfügbarkeit des Wasserstoffs beeinflussen die Kosten.

Da der Markthochlauf von grünem Wasserstoff noch nicht wie gewünscht voranschreitet, hat das Bundesumweltministerium in seiner Wasserstoffstrategie konkrete Maßnahmen beschlossen, um die Entwicklung zu beschleunigen. Dazu gehört eine Beimischungsquote für Flugkraftstoffe, die bis 2030 auf zwei Prozent steigen soll. Außerdem ist geplant, grünen Wasserstoff in Raffinerien auf die Treibhausgas-Quote anzurechnen und die Produktion von grünem Wasserstoff insbesondere für die Stahl- und Chemieindustrie zu fördern.

WO LÄSST SICH GRÜNER WASSERSTOFF EINSETZEN?

Grüner Wasserstoff bietet zahlreiche Anwendungsmöglichkeiten, vor allem in Bereichen, in denen die Elektrifizierung schwierig oder nicht praktikabel ist. Ein besonders vielversprechender Einsatzbereich ist der Verkehr.

Hier kann Wasserstoff als Kraftstoff dienen, insbesondere in Sektoren wie dem Schwerlastverkehr, dem Flugverkehr und der Schifffahrt, wo die direkte Elektrifizierung noch nicht möglich oder wirtschaftlich sinnvoll ist.

Zusätzlich lässt sich grüner Wasserstoff zusammen mit CO₂ in klimafreundliche synthetische Kraftstoffe umwandeln, die dann für den Betrieb von Lkw, Schiffen und Flugzeugen genutzt werden können.

DOCH DER EINSATZ VON GRÜNEM WASSERSTOFF GEHT ÜBER DEN VERKEHRSSSEKTOR HINAUS.

Auch in der Industrie und Wärmeversorgung findet er Anwendung, und er spielt eine wichtige Rolle als Energiespeicher, um Schwankungen in der Stromerzeugung aus erneuerbaren Quellen wie Wind und Sonne auszugleichen.

GRÜNER WASSERSTOFF – EINSATZMÖGLICHKEITEN

GRÜNER WASSERSTOFF (INDUSTRIE)

In der Chemie- und Stahlindustrie kommt Wasserstoff vor allem als Ersatz für fossile Brennstoffe zum Einsatz. In der Stahlproduktion kann Wasserstoff anstelle von Kohle als Reduktionsmittel verwendet werden, was die CO₂-Emissionen erheblich reduziert. In der chemischen Industrie wird Wasserstoff benötigt, um beispielsweise Erdöl als Rohstoff zu ersetzen. Insbesondere in der Stahlproduktion erwartet man die ersten großen Umstellungen, die derzeit auch durch Projekte des Bundesforschungsministeriums untersucht werden.

GRÜNER WASSERSTOFF (VERKEHR)

In der Mobilität ist grüner Wasserstoff vor allem in Bereichen relevant, in denen die Elektrifizierung nicht einfach umzusetzen ist. Dazu gehören der Luftverkehr, der Schwerlastverkehr und die Schifffahrt. Diese Sektoren könnten durch die Nutzung von Wasserstoff als Ausgangsstoff für synthetische Kraftstoffe klimafreundlicher werden. Auch in schweren Nutzfahrzeugen wie Lkw lässt sich Wasserstoff durch Brennstoffzellen nutzen, wodurch nur Wasserdampf statt schädlicher Abgase emittiert wird.

GRÜNER WASSERSTOFF (HEIZVERSORGUNG)

Im Bereich der Wärmeversorgung lässt sich grüner Wasserstoff bereits in geringen Mengen in das Gasnetz einspeisen – derzeit bis zu zehn Prozent des Gasanteils. Grundsätzlich könnte Wasserstoff genauso wie Erdgas verbrannt werden, wobei ausschließlich Wasserdampf entsteht. Dennoch ist der Einsatz von grünem Wasserstoff für die Wärmeversorgung noch umstritten. Experten sehen in anderen Technologien bereits effizientere Alternativen, insbesondere wenn es um die großflächige Erzeugung von Wärme geht.

VORTEILE VON GRÜNEM WASSERSTOFF

Grüner Wasserstoff hat vor allem aufgrund seiner CO₂-freien Erzeugung und seiner vielen Anwendungsmöglichkeiten das Potenzial, einen wichtigen Beitrag zum Klimaschutz und zur Energiewende zu leisten.

Er weist in mehreren Bereichen Vorteile gegenüber fossilen Brennstoffen auf:

✓ Vielseitige Einsatzmöglichkeiten

Grüner Wasserstoff kann nicht nur als Brennstoff, sondern auch zur Strom- und Wärmeerzeugung sowie als Industrirohstoff genutzt werden.

✓ Klimafreundlich

Da er aus erneuerbaren Energien erzeugt wird, trägt seine Produktion zur Reduzierung von CO₂-Emissionen bei.

✓ Eignung als Kraftstoff

Wasserstoff ist ein möglicher Treibstoff für Fahrzeuge und Maschinen, vor allem in der Schwerindustrie und im Verkehr.

✓ Langfristige Energiespeicherung

Wasserstoff ermöglicht die Speicherung von überschüssigem Strom aus Wind und Sonne, um ihn später zu nutzen.

✓ Hohe Energiedichte

Wasserstoff hat eine höhere Energieeffizienz und Leistungsfähigkeit als viele fossile Brennstoffe.

✓ Nachhaltigkeit

Besonders in der Stahlproduktion kann Wasserstoff eine umweltfreundliche Alternative zu Kohle darstellen.

✓ Klimafreundliche Mobilität

Durch den Einsatz von Wasserstoff in Brennstoffzellen wird klimafreundliche Mobilität gefördert.

PPA (POWER PURCHASE AGREEMENT)

Erneuerbare Energie
ohne Investition & Risiko

PPA UND STROMVERTEILUNG AN EIGENE STANDORTE – MAXIMALE EFFIZIENZ UND KOSTENSENKUNG

Ein Power Purchase Agreement (PPA) bietet Ihnen als Betreiber einer Photovoltaikanlage nicht nur die Möglichkeit, günstig Strom zu erzeugen, sondern auch eine innovative Lösung für die Nutzung und Verteilung Ihres überschüssigen Stroms. Statt den Strom ins Netz einzuspeisen und nur eine geringe Einspeisevergütung zu erhalten, können Sie Ihren überschüssigen Strom an andere Standorte Ihres Unternehmens liefern und dadurch maximal von Ihrer eigenen Energieproduktion profitieren.

1. VORTEILE DER STROMVERTEILUNG AN EIGENE STANDORTE

MAXIMIERUNG DES EIGENVERBRAUCHS

Der größte Vorteil besteht darin, dass Sie den erzeugten Strom größtenteils selbst nutzen können. Dadurch sinkt die Abhängigkeit von teureren Netzstromlieferungen.

KOSTENSENKUNG DURCH EIGENVERSORGUNG

Der Strompreis, den Sie für die Eigenerzeugung zahlen, liegt meist deutlich unter dem regulären Netzstrompreis. Mit einer effizienten Verteilung sparen Sie dauerhaft Energiekosten.

FLEXIBILITÄT IN DER NUTZUNG

Überschüssige Energie aus einer Anlage an einem Standort kann durch intelligente Steuerung an andere Standorte geliefert werden, die eine höhere Nachfrage haben.

NACHHALTIGKEIT UND IMAGEGEWINN

Die Nutzung selbst erzeugter, erneuerbarer Energie stärkt Ihre Position als nachhaltiges Unternehmen und reduziert Ihre CO₂-Bilanz.

WIE FUNKTIONIERT DIE VERTEILUNG AN EIGENE STANDORTE?



Die Verteilung von selbst erzeugtem Strom an mehrere Standorte erfordert eine rechtliche, technische und organisatorische Planung. Der Ablauf lässt sich wie folgt erklären:

A. DIREKTVERMARKTUNG IM RAHMEN DES PPA

Ein PPA ermöglicht es Ihnen, Ihren erzeugten Strom gezielt zu vermarkten – entweder direkt an andere Standorte oder über den Energiedienstleister. Für diese Direktbelieferung fallen keine klassischen Netzgebühren für Stromlieferungen an, da es sich um den Eigenverbrauch innerhalb des Unternehmens handelt.

B. VIRTUELLES KRAFTWERK UND LASTMANAGEMENT

Eine moderne Lösung besteht in der Nutzung eines virtuellen Kraftwerks. Hier werden Ihre Standorte und die PV-Anlage digital miteinander vernetzt, sodass ein intelligentes Lastmanagement die Energieverteilung optimiert:

- Überschüsse werden erfasst und bedarfsgerecht verteilt
- Stromspeicher können integriert werden, um den Verbrauch zeitlich flexibel zu steuern
- Ein Monitoring-System sorgt dafür, dass Sie jederzeit sehen, wie viel Strom an welchem Standort genutzt wird

WIE FUNKTIONIERT DIE VERTEILUNG AN EIGENE STANDORTE?

2

C. RECHTLICHE VORAUSSETZUNGEN

Die Eigenbelieferung von mehreren Standorten erfordert eine sogenannte „gewerbliche Eigenversorgung“. Sie bleiben dabei als Betreiber gleichzeitig der Stromproduzent und Lieferant.

WICHTIG IST:

- Sie müssen die Anlagen sowie die Standorte vertraglich zusammenfassen
- Netzbetreiber und Behörden müssen über das Modell informiert werden
- Es sind technische Lösungen erforderlich, um die Strommengen zu erfassen (Messstellenbetrieb)

D. TECHNISCHE UMSETZUNG

Die physische Verteilung des Stroms kann über das öffentliche Netz erfolgen, wobei Ihre überschüssige Energie rechnerisch anderen Standorten zugeordnet wird. Dieses Modell wird als „bilanzielle Verrechnung“ bezeichnet. Dafür sind folgende technische Komponenten notwendig:

- Intelligente Zähler (Smart Meter), die die Energieflüsse an jedem Standort messen
- Eine Steuerungseinheit, die den Energiebedarf an jedem Standort ermittelt und die Verteilung regelt
- Ein Energiemanagementsystem, das die Daten in Echtzeit analysiert und optimiert

Die Verteilung des selbst erzeugten Stroms an eigene Standorte bringt nicht nur Kostenvorteile, sondern stärkt auch die Wirtschaftlichkeit Ihrer PV-Anlage:

DAUERHAFT NIEDRIGE ENERGIEKOSTEN

An allen Standorten profitieren Sie von stabilen Stromkosten, die unabhängig von Marktschwankungen sind.

HÖHERER EIGENVERBRAUCHSANTEIL

Statt den Strom günstig einzuspeisen, nutzen Sie ihn für den Eigenbedarf, was finanziell attraktiver ist.

INVESTITIONSSICHERHEIT

Ihre PV-Anlage wird zu einer langfristigen Quelle für bezahlbare und grüne Energie.

BEISPIEL ZUR VERANSCHAULICHUNG

Angenommen, Sie betreiben eine PV-Anlage an Standort A, die 500.000 kWh Strom jährlich erzeugt. Standort A benötigt 300.000 kWh, während Standort B noch 200.000 kWh Strombedarf hat. Statt die 200.000 kWh ins Netz einzuspeisen, können Sie diese rechnerisch an Standort B liefern.

DADURCH:

- Reduziert sich der Netzstrombezug von Standort B
- Standort A nutzt 100 % der erzeugten Energie
- Beide Standorte profitieren von niedrigeren Energiekosten

FAZIT:

Durch ein PPA in Kombination mit der Möglichkeit, überschüssigen Strom an eigene Standorte zu liefern, schaffen Sie eine zukunftsichere und kosteneffiziente Energieversorgung für Ihr Unternehmen. Mit moderner Technik, klaren rechtlichen Strukturen und einem starken Partner, der Sie dabei unterstützt, maximieren Sie die Nutzung Ihrer PV-Anlage und sichern sich dauerhaft wirtschaftliche Vorteile.

PPA (POWER PURCHASE AGREEMENT)

Ein PPA ist ein flexibles, individuelles und marktwirtschaftliches Instrument zur Finanzierung erneuerbarer Energien. In vielen Ländern – etwa den USA – sind sie auf dem Vormarsch und werden gern von Unternehmen abgeschlossen, die ihre Treibhausgasemissionen reduzieren wollen. Immer häufiger sind darunter auch internationale Großkonzerne wie Google oder Amazon. Auch in Deutschland werden PPAs auf Erzeuger- und Abnehmerseite immer beliebter.

WARUM IST HEUTZUTAGE EINE **PPA STRUKTUR** IN EINEM UNTERNEHMEN UNABDINGBAR?

Power Purchase Agreements ermöglichen Ihnen den Bezug von erneuerbarer Energie, ohne selbst in die Anlagen investieren zu müssen. Wir vermitteln langfristige Abnahmeverträge und sorgen für eine effiziente Verteilung der erzeugten Energie.

So minimieren Sie Ihr Risiko und maximieren Ihre Nachhaltigkeit. Für Betreiber entfällt das Thema Überschusseinspeisung und Sie als Betreiber können Ihren überschüssigen Strom an andere Standorte verteilen.

SOMIT MAXIMIEREN SIE IHREN VERBRAUCH DER ERZEUGTEN ENERGIE UND SICHERN DAUERHAFT NIEDRIGE BELIEFERUNGSPREISE AN ALLEN STANDORTEN.

STROMABNAHMEVERTRÄGE FÜR SOLARPARKS

POWER PURCHASE AGREEMENTS (KURZ: „PPA“) GEWINNEN FÜR FREIFLÄCHEN-PHOTOVOLTAIK-ANLAGEN IMMER MEHR AN BEDEUTUNG:

Die Stromabnahmeverträge zwischen dem Betreiber der Photovoltaik-Anlage und einem Stromabnehmer ermöglichen die Finanzierung und den Betrieb von Solaranlagen ohne das Erneuerbare-Energien-Gesetz (EEG).

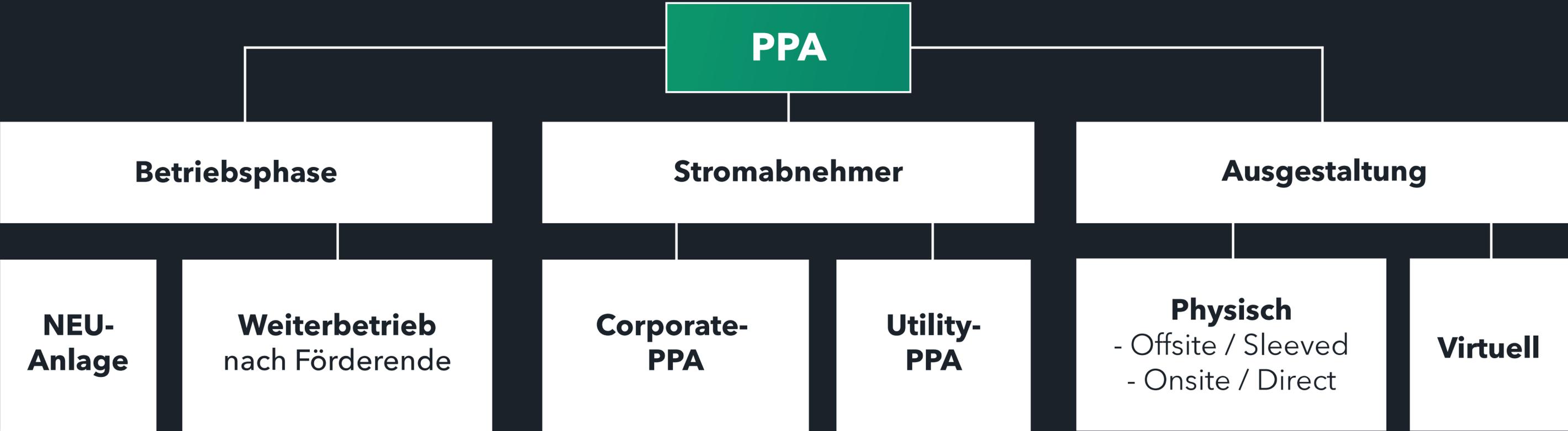
Konnten große Photovoltaik-Freiflächenanlagen früher nur nach dem EEG Solarstrom ins Netz einspeisen, können die Betreiber mittels PPA einen Stromdirektliefervertrag abschließen, mit dem der Solarstrom an den Abnehmer geliefert wird. Vertragspartner sind häufig Stadtwerke oder Großunternehmen.

Die bilateralen Verträge zur Lieferung und Abnahme von Solarstrom bringen Vorteile mit sich: PPAs machen große Freiflächenanlagen wirtschaftlicher und die Erbauer sind nicht an die Regelungen des EEG gebunden.

So muss etwa keine Rücksicht auf benachteiligte Gebiete genommen werden. Die Photovoltaik-Anlage kann am gewünschten Ort errichtet und jede kWh Strom an den Vertragspartner verkauft werden.

PPAs regeln alle Konditionen, etwa zum Umfang der zu liefernden Strommenge, den Preisen, der bilanziellen Abwicklung und Strafen bei Nichteinhaltung.

Die Verträge können viele Formen annehmen und auf die Vertragspartner abgestimmt werden.



PPA VON REGIO ENERGIE

Entdecken Sie Power Purchase Agreement

STROMABNEHMER

Bei Corporate-PPAs fungiert ein Großunternehmen als Stromabnehmer. Die Eignung für kleinere und mittlere Unternehmen ist in der Regel nicht gegeben, da bei Neuanlagen eine hohe Bonität zur Absicherung der Finanzierung des Anlagenbetreibers notwendig ist.

Bei Utility-PPAs fungiert ein Energieversorgungsunternehmen als Stromabnehmer.

BETRIEBSPHASE

Wird ein PPA für eine Neuanlage abgeschlossen, dient es der Deckung und Absicherung sämtlicher Investitions- und Betriebskosten sowie der Gewinnerwartung des Anlagenbetreibers und ist somit finanzierungsrelevant.

Wird ein PPA für den Weiterbetrieb abgeschlossen, dient es nur der Absicherung der Weiterbetriebskosten und ggf. der Gewinnerwartung des Anlagenbetreibers.

AUSGESTALTUNG

Der Ausbau kann physisch oder virtuell erfolgen. Im Gegensatz zum physischen erfolgt beim virtuellen PPA keine physische Lieferung des Stroms. Physische PPAs wiederum lassen sich in Onsite- und Offsite-PPAs unterscheiden. Bei Offsite-PPAs wird zur Stromlieferung das öffentliche Stromnetz benutzt. Bei Onsite-PPAs erfolgt die Stromerzeugung in der Nähe des Abnehmers und der Strom wird ohne Durchleitung durch das öffentliche Netz geliefert.

ENERGIEAUDIT (DIN EN 16247-1)

Energieberatung
zur Energieeinsparung

Regio Energie bietet verschiedene geförderte Energieberatungen zur Energieeinsparung an. Darüber hinaus werden individuelle Sanierungsfahrpläne für Wohngebäude (BAFA und KfW) sowie für Nichtwohngebäude als maßgeschneiderte Energielösungen bereitgestellt.

ENERGIEAUDIT

für kleine und mittlere Unternehmen nach DIN EN 16247-1

GEGENSTAND UND ZIELE DES FÖRDERUNGSPROGRAMMS

- Zugang zu staatlich geförderter Energieberatung
- Aufzeigen von wirtschaftlich sinnvollen und energieeffizienten Investitionen
- Senkung des Energieverbrauchs und Steigerung der Energieeffizienz
- Nachhaltige Reduzierung der Energiekosten und CO₂-Emissionen

ENERGIEVERBRAUCH UND KOSTEN UM BIS ZU 30 % SENKEN!

Jetzt Förderung der Gutachterkosten aktivieren.

Die BAFA fördert die Energieberatung für kleine und mittlere Unternehmen.

Wir erstellen Ihnen ein staatlich gefördertes Energieaudit für Ihren Betrieb, um Schwachstellen zu erkennen und Lösungen aufzuzeigen.

IHR ENERGIE-PREMIUM-PAKET

- Prüfung und energetische Bestandsaufnahme des Betriebes
- Vollumfängliches Energiekonzept von zertifizierten Unternehmen
- Sanierungs- und Maßnahmenfahrplan für die Zukunft
- Fördermittelberatung (KfW, BAFA)
- Entwicklung von Energiekonzepten zur Steigerung der Energieeffizienz
- Imagegewinn durch Zertifizierung
- Wettbewerbsvorteil erzielen

ENERGIEVERBRAUCH UND KOSTEN NACHHALTIG UM BIS ZU 30% SENKEN

- **Wettbewerbsvorteil**
Investieren Sie das frei gewordene Kapital in Ihre Leistungen und in Ihr Unternehmen
- **Professionelle Energieinventur** durch BAFA-zertifizierte Experten
- **Entwicklung von Energiesparkonzepten**
- **Neutrale Bewertung** zur Wirtschaftlichkeit der **einzelnen Maßnahmen**
- **Förderungsservice** für künftige Förderprogramme
Das Audit dient als Basis für alle weiteren staatl. energetischen Fördermaßnahmen
- **Begleitung, Unterstützung und Kontrolle** durch unser **Energie-Experten-Netzwerk**
- **Imagegewinn**
Zeigen Sie Ihren Kunden, dass Sie aktiv daran arbeiten, die Klimabilanz zu verbessern indem Sie CO₂-Emissionen reduzieren und führen Sie Ihren Betrieb auf das nächste Energielevel
- **Einfache Abwicklung**
Wir beantragen die Förderung für Sie, erledigen die Koordination und die Abwicklung. Sie müssen sich um nichts kümmern
- **Dauerhafte Betreuung und Partnerschaft**
Ihr Energie-Experte ist immer für Sie da
- **Strom und Gas dauerhaft günstig**
Wir bieten flexible, transparente und auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Produkte und Lösungen. Zusätzlich optimieren wir dauerhaft Ihren Energieeinkauf

GEGENSTAND UND ZIELE DES FÖRDERUNGSPROGRAMMS DER BUNDESREGIERUNG FÜR GEBÄUDE UND UNTERNEHMEN

- Zugang zu staatlich geförderter Energieberatung für Sanierungsfahrplan für Nichtwohngebäude
- Aufzeigen von wirtschaftlich sinnvollen und energieeffizienten Investitionen wie energetische Sanierung und Gebäudesanierung
- Senkung des Energieverbrauchs und Steigerung der Energieeffizienz
- Nachhaltige Reduzierung der Energiekosten und CO₂-Emissionen
- Vorbildfunktion des öffentlichen Sektors
- Zuschuss für Sanierung, Wärmeschutz, Anlagentechnik, Heizung, Kühlung, Trinkwassererwärmung, Lüftung, Klimatisierung, Beleuchtung

FÖRDERMITTEL FÜR GUTACHTERKOSTEN JE GEBÄUDE BEANTRAGEN

Die BAFA fördert die Energieberatung für Nichtwohngebäude von Kommunen, KMU, Betrieb, Gebäudeeigentümer. Nichtwohngebäude, gemeinnützige Organisationen, Kirchen, Firmen, Stiftungen wie z. B. Kindergärten, Rathäuser. Schulen, öffentliche Bäder, Sporthallen, Büro- und Verwaltungsgebäude etc.

Wir als Ihr Energieberater erstellen Ihnen einen staatlich geförderten Sanierungsfahrplan für alle Bestandsimmobilien, um Schwachstellen zu erkennen und allgemeine Lösungen und Energielösungen aufzuzeigen. Die REGIO ENERGIE GmbH unterstützt Sie nicht nur individuell bei der nachhaltigen Reduzierung Ihrer Energiekosten, auch Strom & Gas, Baustrom & Baugas sowie der Sanierungsfahrplan für Wohngebäude (iSFP) gehören zu unseren Dienstleistungen.

IHR ENERGIE-PREMIUM-PAKET

- Prüfung und energetische Bestandsaufnahme der Gebäude
- Vollumfängliches Energiekonzept je Gebäude von zertifizierten Unternehmen
- Sanierungs- und Maßnahmenfahrplan für die Zukunft
- Vor-Ort-Analyse und Beratung für Maßnahmen zur Energieeinsparung oder Energie Reduzierung sowie Förderung der Energieeffizienz
- Erfüllung und Einhaltung des Gebäude Energie Gesetzes (GEG) durch Erstellung eines Sanierungsfahrplans nach DIN V 18599
- Fördermittelberatung (KfW, BAFA)
- Staatliche Förderung von gebäudeindividueller Sanierungsfahrplan

ENERGIEAUDIT DIN EN 16247

Im Rahmen dieses Moduls werden Energieaudits gefördert, die den wesentlichen Anforderungen an ein Energieaudit im Sinne von § 8a des Gesetzes über Energiedienstleistungen und andere Energieeffizienzmaßnahmen (EDL-G) und insbesondere den Anforderungen der DIN EN 16247 entsprechen.

GEGENSTAND DER FÖRDERUNG

Ein Energieaudit ist ein systematisches Verfahren zur Erlangung ausreichender Informationen über das bestehende Energieverbrauchsprofil eines Gebäudes oder einer Gebäudegruppe, eines Betriebsablaufs oder einer industriellen oder gewerblichen Anlage, zur Ermittlung und Quantifizierung der Möglichkeiten für wirtschaftliche Energieeinsparungen und Erfassung der Ergebnisse in einem Bericht. Ansatzpunkte für ein Energieaudit sind insbesondere die Bereiche Produktionsprozesse und -anlagen, Querschnittstechnologien und Transport wie auch allgemein das Nutzerverhalten.

HÖHE DER FÖRDERUNG

Übersteigen die jährlichen Energiekosten 10.000 Euro netto, beträgt die Förderung 80 % des förderfähigen Beratungshonorars, jedoch maximal 6.000 Euro. Bei jährlichen Energiekosten von nicht mehr als 10.000 Euro netto beträgt die Förderung 80 % des förderfähigen Beratungshonorars, jedoch maximal 1.200 Euro.

ENERGIEBERATUNG DIN V 18599

Gefördert werden Energieberatungen für Nichtwohngebäude im Bestand und im Neubau, die es ermöglichen, Energieeffizienz und erneuerbare Energien in den Planungs- und Entscheidungsprozess einzubeziehen und damit die Effizienzpotentiale zum individuell günstigsten Zeitpunkt auszuschöpfen.

GEGENSTAND DER FÖRDERUNG

Ein förderfähiges energetisches Sanierungskonzept zeigt auf, wie ein Nichtwohngebäude Schritt für Schritt über einen längeren Zeitraum durch

aufeinander abgestimmte Maßnahmen umfassend energetisch modernisiert werden kann (Sanierungsfahrplan) oder wie durch eine umfassende Sanierung der Standard eines bundesgeförderten KfW-Effizienzgebäudes zu erreichen ist (Sanierung in einem Zug).

Eine Neubauberatung für Nichtwohngebäude wird gefördert, wenn sie ein bundesgefördertes Effizienzhaus zum Ziel hat.

HÖHE DER FÖRDERUNG

Die Förderhöhe beträgt 80 % des förderfähigen Beratungshonorars, maximal jedoch 8.000 Euro. Die genaue Höhe hängt von der Nettogrundfläche des betreffenden Gebäudes ab:

Nettogrundfläche unter 200 m²:

Zuschuss maximal 1.700 Euro

Nettogrundfläche zw. 200 m² und 500 m²:

Zuschuss maximal 5.000 Euro

Nettogrundfläche mehr als 500 m²:

Zuschuss maximal 8.000 Euro.

EINSPARPOTENTIAL EINER MASSNAHMENUMSETZUNG AUS DEM ENERGIEAUDIT NACH DIN EN 16247 AM BEISPIEL EINER METZGEREI

AUSGANGSSITUATION

Das Unternehmen ist eine Metzgerei, welche im Jahr 1975 gegründet wurde, 29 Mitarbeiter beschäftigt und einen Jahresumsatz von ca. 6,3 Mio. € erzielt.

Das Betriebsgebäude wurde 1979 errichtet und die Nutzfläche beträgt ca. 1.120 m². Der ermittelte Wärmebedarf des Gebäudes liegt bei 87.680 kWh/Jahr.

Der Stromverbrauch im Unternehmen lag im Jahr vor der Aufnahme bei 494.975 kWh. Der Gasverbrauch des Unternehmens lag im Jahr vor der Aufnahme bei 127.035 kWh.

EMPFOHLENE MASSNAHME: Austausch der Kälteanlagen mit Installation Wärmerückgewinnung

REALISIERTES EINSPARPOTENTIAL DURCH UMSETZUNG DER MASSNAHME UND ROI

Durch die Umsetzung eines modernen Kältekonzeptes mit stetig FU-geregelten Kälteanlagen inkl. Nutzung der Abwärme über Wärmetauscher für Warmwasser- & Prozesswärmebedarf wurde folgender neuer IST-Zustand realisiert:

Ersparnis Gas/Jahr	25.400 kWh
Ersparnis Strom/Jahr	31.290 kWh
Ersparnis €/Jahr	15.060 €
Förderzuschuss €	22.858 €
ROI Maßnahme	2,5 Jahre

Empfohlene Massnahme	Investition in €
LED-Beleuchtung	388 €
PV-Anlage	120.938 €
Wärmepumpe	34.800 €

Geschätztes Einsparpotential pro Jahr			
Strom	758 kWh	303 €	0,32 t CO ₂
Strom	83.545 kWh	33.418 €	35,67 t CO ₂
Erdgas	128.167 kWh	7.685 €	25,76 t CO ₂

Amortisation nach Jahren	Priorität
1,279	1
3,619	1
4,528	1

EINSPARPOTENTIAL EINER MASSNAHMENUMSETZUNG AUS DEM ENERGIEAUDIT NACH DIN EN 16247 AM BEISPIEL EINES MODELL- UND FORMENBAUERS

AUSGANGSSITUATION

Das Unternehmen ist ein Modell- & Formenbauer, welches im Jahr 1948 gegründet wurde, 40 Mitarbeiter beschäftigt und einen Jahresumsatz von ca. 4 Mio. € hat.

Das Gebäude wurde 1986 errichtet und die Nutzfläche beträgt ca. 1.500 m². Der ermittelte Wärmebedarf des Gebäudes liegt bei 167.150 kWh/Jahr. Der Stromverbrauch im Unternehmen lag im Jahr vor der Aufnahme bei 449.758 kWh. Der Erdgasverbrauch des Unternehmens lag im Jahr vor der Aufnahme bei 176.954 kWh.

EMPFOHLENE MASSNAHME 1:

Austausch Gasheizung & Dunkelstrahler gegen Wärmepumpe und wassergeführte Deckenheizung

REALISIERTES EINSPARPOTENTIAL DURCH UMSETZUNG DER MASSNAHME UND ROI

Durch die Installation einer modernen Sole-Wasser-Wärmepumpe und wassergeführter Deckenheizungen wurde folgender neuer IST-Zustand realisiert:

Ersparnis Gas/Jahr	141.300 kWh
Ersparnis €/Jahr	11.300 €
Kosten	79.354 €
Förderzuschuss €	31.742 €
ROI Maßnahme	4,21 Jahre

EMPFOHLENE MASSNAHME 2:

Austausch Gasheizung & Dunkelstrahler gegen Wärmepumpe und wassergeführte Deckenheizung

REALISIERTES EINSPARPOTENTIAL DURCH UMSETZUNG DER MASSNAHME UND ROI

Durch den Austausch der alten Kompressoren und der Installation von Wärmetauschern zur Heizungsunterstützung konnte folgender neuer IST-Zustand realisiert werden:

Ersparnis Gas/Jahr	36.600 kWh
Ersparnis €/Jahr	2.928 €
Kosten	23.708 €
Förderzuschuss €	9.483 €
ROI Maßnahme	4,86 Jahre

Es konnte ein vollständiger Ausstieg aus fossilen Brennstoffen realisiert werden.

EINSPARPOTENTIAL EINER MASSNAHMENUMSETZUNG AUS DEM ENERGIEAUDIT NACH DIN EN 16247 AM BEISPIEL EINES HOTELS

AUSGANGSSITUATION

Das Unternehmen ist ein Hotel, welches im Jahr 1956 gegründet wurde, 62 Mitarbeiter beschäftigt und einen Jahresumsatz von ca. 3 Mio. € hat.

Das Hotelgebäude wurde 1957 errichtet und die Nutzfläche beträgt ca. 6.300 m². Der ermittelte Wärmebedarf des Gebäudes liegt bei 682.550 kWh/Jahr.

Der Stromverbrauch im Unternehmen lag im Jahr vor der Aufnahme bei 380.860 kWh. Der Heizölverbrauch des Unternehmens lag im Jahr vor der Aufnahme bei 77.590 Litern.

EMPFOHLENE MASSNAHME 1:

Installation einer Wärmerückgewinnung der Kälteanlagen

REALISIERTES EINSPARPOTENTIAL DURCH UMSETZUNG DER MASSNAHME UND ROI

Durch die Installation von modernen Kälteanlagen inkl. Wärmetauschern für Warmwasserbedarf und die Poolerwärmung wurde folgender neuer IST-Zustand realisiert:

Ersparnis Öl/Jahr	2.851 Liter
Ersparnis Strom/Jahr	4.310 kWh
Ersparnis €/Jahr	5.430 €
Förderzuschuss €	5.775 €
ROI Maßnahme	2,74 Jahre

EMPFOHLENE MASSNAHME 2:

Austausch der Zu- und Abluftanlagen durch RLT-Anlagen

REALISIERTES EINSPARPOTENTIAL DURCH UMSETZUNG DER MASSNAHME UND ROI

Durch den Austausch in moderne RLT-Anlagen konnte der Energiebedarf erheblich gesenkt und folgender neuer IST-Zustand realisiert werden:

Ersparnis Öl/Jahr	5.830 Liter
Ersparnis Strom/Jahr	4.930 kWh
Ersparnis €/Jahr	9.950 €
Förderzuschuss €	9.081 €
ROI Maßnahme	5,33 Jahre



EINSPARPOTENTIAL EINER MASSNAHMENUMSETZUNG AUS DEM ENERGIEAUDIT NACH DIN EN 16247 AM BEISPIEL EINER SCHREINEREI

AUSGANGSSITUATION

Das Unternehmen ist ein Schreinerei, welche im Jahr 1963 gegründet wurde, 92 Mitarbeiter beschäftigt und einen Jahresumsatz von ca. 9,5 Mio. € hat.

Die Produktionsgebäude und die Verwaltung mit Ausstellung wurden von 1981 bis 1996 errichtet und die Nutzfläche beträgt ca. 7.500 m². Der ermittelte Wärmebedarf der Gebäudes liegt bei 2.180.000 kWh/Jahr.

Der Stromverbrauch im Unternehmen lag im Jahr vor der Aufnahme bei 346.119 kWh. Der Holzverbrauch für die Heizungen des Unternehmens lag im Jahr vor der Aufnahme bei ca. 600 Tonnen.

EMPFOHLENE MASSNAHME 1:

Installation einer Holzvergaser-BHKW

REALISIERTES EINSPARPOTENTIAL DURCH UMSETZUNG DER MASSNAHME UND ROI

Durch die Installation eines modernen Holzvergaser-BHKW zur Beheizung & Stromversorgung wurde folgender neuer IST-Zustand realisiert:

Ersparnis Strom/Jahr	226.500 kWh
Ersparnis €/Jahr	54.360 €
Kosten	190.000 €
Förderzuschuss €	0 €
ROI Maßnahme	3,5 Jahre

EMPFOHLENE MASSNAHME 2:

Energiemanagementsystem (EMS) inkl. Leckageortung Druckluft

REALISIERTES EINSPARPOTENTIAL DURCH UMSETZUNG DER MASSNAHME UND ROI

Durch die Installation eines EMS inkl. Leckageortung im Druckluftnetz konnte der Energiebedarf erheblich gesenkt und folgender neuer IST-Zustand realisiert werden:

Ersparnis Strom/Jahr	19.800 kWh
Ersparnis €/Jahr	4.750 €
Kosten	12.000 €
Förderzuschuss €	4.800 €
ROI Maßnahme	1,52 Jahre

Wir unterstützen Sie dabei, Ihre Energiekosten zu optimieren und gleichzeitig einen Beitrag zum Umweltschutz zu leisten.

**HABEN WIR IHRE
AUFMERKSAMKEIT
GEWECKT?**

SAGEN SIE HALLO

Regio Energie GmbH
Ihr Partner für innovative Energielösungen

WO FINDEN SIE UNS?

Regio Energie GmbH
Werner-Heisenberg-Straße 2
63263 Neu-Isenburg
Deutschland

TELEFON

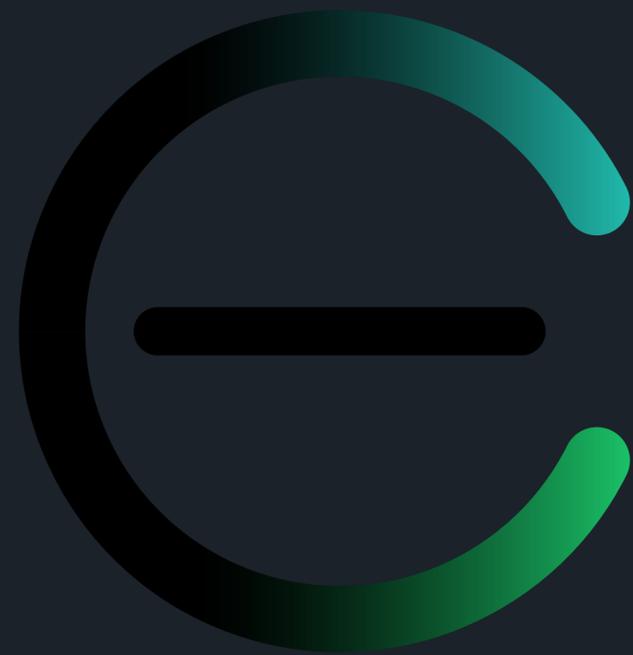
+49 69 870 074 382

E-MAIL

dialog@regioenergie.gmbh

INTERNET

www.regioenergie.gmbh



REGIO

— ENERGIE —

© 2025 REGIO ENERGIE GmbH | Diese Präsentation einschließlich aller Inhalte ist urheberrechtlich geschützt. Alle Rechte vorbehalten. Nachdruck oder Reproduktion (auch auszugsweise) in irgendeiner Form (Druck, Fotokopie oder anderes Verfahren) sowie die Einspeicherung, Verarbeitung, Vervielfältigung und Verbreitung mit Hilfe elektronischer Systeme jeglicher Art, gesamt oder auszugsweise, ist ohne ausdrückliche schriftliche Genehmigung der REGIO ENERGIE GmbH untersagt.

**IHR PARTNER
FÜR INNOVATIVE
ENERGIELÖSUNGEN.**